

"I gamle dage havde jeg tre telefoner på skrivebordet. Du ved... dem med drejeskive," indleder Palle Beiskjær. "Og ofte havde jeg kunder i dem alle på én gang. Jeg kunne ikke li', når telefonen ringede og ringede; jeg ville hellere tage den og bede kunden vente, til jeg lige var færdig med en anden samtale. Det føltes mere kundevenligt." I dag har Palle kun to telefoner, men de ringer stadig uafbrudt med kunder og samarbejdspartnere, der har brug for at trække på Palles viden og rådgivning i relation til dæk og fælge til især landbruget.

Specialløsninger til landbruget

"Min kernekompetence er at udtænke specialløsninger inden for dæk og fælge til vores kunder inden for primært landbruget. Det har jeg siden 1990'erne haft ansvaret for i firmaet. Jeg analyserer, beregner, laver tegninger i et designprogram, og så



Palle Beiskjær — 40 år hos Ovethi

Den 1. juli 2022 kunne Palle Beiskjær, 62, fejre intet mindre end 40-års jubilæum hos dæksalgsvirksomheden Ovethi. Det har været 40 spændende og udviklende år, som Palle kan berette om.

finder jeg sammen med kunden frem til den helt rette løsning," fortæller Palle. Og han har altid været drevet af det der med udfordringerne. "Min største glæde i hverdagen er og bliver, når en kunde ringer og har brug for min viden og ekspertise," understreger han.

Fra Glamsbjerg til München

Palle blev oprindeligt bankuddannet i 1979 - i den daværende Vestfyns Bank i Glamsbjerg; men ret hurtigt skiftede han retning. *"Da jeg var færdiguddannet, trak udlandet i mig. Jeg skulle have været til American Express Bank, men det endte med at gå i vasken. I stedet satte en kunde i banken mig i kontakt med et stort møbelhus i München, hvor jeg blev ansat som møbelsælger; inden længe hjalp jeg dem med kontrakter og bestillinger - og snart sad jeg også med regnskab og den slags,"* fortæller Palle. Hjemme i Danmark igen, efter et års tid i det sydtyske, opdager Palle, at Ovethi leder efter en sælger. Han søger stillingen og får den. *"Ja, og så har jeg været her lige siden,"* griner han.

Fremdrift og udvikling

Så hvad er det ved Ovethi, der gør, at man bliver år efter år, spørger vi Palle. *"Først og fremmest følelsen af fremdrift og udvikling. Og så naturligvis de spændende kunder - og kollegerne. Dét, at vi sammen har kunnet skabe det Ovethi, der findes i dag. Det er helt vildt, hvad der er sket i de år..."* tænker han højt. Som sagt startede Palle som sælger i ekspeditionen hos Ovethi i Gelsted i sommeren 1982. Og han må have gjort det godt, for et par år senere blev han forfremmet til ekspeditionschef, en stilling, han bestred i over otte år.

Tryk på landbruget

"Dengang var landbruget den absolut største sektor hos Ovethi. I 1982 var der over 35.000 fuldtidslandbrug i Danmark, et tal, der i dag er reduceret til cirka 5.000. Der var virkelig tryk på landbruget dengang, og det var det, der med tiden virkelig fangede min interesse, og hvor vi hentede kæmpe markedsandele." I 1993 bliver Palle forfremmet til salgschef, fem år senere til salgsdirektør med ansvaret for landbrugssegmentet. Og det er de sidste knapt 25 år så fløjet afsted med.

Og hvad skal der så ske nu?

"Business as usual," siger Palle. *"Mit gode liv med rådgivning af kunderne hos Ovethi fortsætter. Jeg har masser af år i mig endnu til at gøre det, jeg holder allermest af, så det bliver der ikke lavet om på. Branchen udvikler sig stadig hurtigere, og jeg følger med i rask galop. I gamle dage arbejdede vi med telex - i dag anvender vi moderne teknologi. Og sådan er det med det hele. Også hjulene er blevet større; vi har for længst rundet de to meter i diameter,"* slutter han. ○

