

OVETHI

## Mærkedage og vagtskifte hos A/S Ovethi – Dansk Dæk Service



Selv om der nu er blevet ændret lidt på titlerne, er det stadig far og søn – Preben og Thomas Thinggaard som står bag familiefirmaet A/S Ovethi.

Den 21. juni 2019 kunne den hæderkronede dækvirksomhed A/S Ovethi – Dansk Dæk Service og repræsentanter for familien Thinggaard, ved en reception markere en række jubilæer og runde dage i 2019, dels runder firmaet 65 år, indehaver Preben Thinggaard blev 75 år i januar og har desuden også 60 års jubilæum, dels bliver søn og medejer Thomas Thinggaard 40 år i august og har 20 års jubilæum i familiefirmaet.

Og ikke nok med det, på dagen overtog Thomas officielt posten som administrerende direktør fra sin far Preben Thinggaard, der fremover fortsætter sin aktive karriere i firmaet som senior advisor.

### Med helt fra starten

I den østlige ende af den fynske by Gelsted ligger domicilet for en af landets største uafhængige dækforretninger, A/S Ovethi – Dansk Dæk Service, som er ejet af 2. og 3. generation af Thinggaard-familien: Preben Thinggaard og børnene Thomas og Marlene. "I år er det 65 år siden min far Ove Sørensen stiftede firmaet, som jeg reelt har arbejdet med i helt fra begyndelsen i 1954," beretter Preben Thinggaard, hvis erhvervskarriere tog raket fart i 1959, da faderens tiltagende leddegigt satte ham lidt ud af spillet. "Min far startede i Seden ved Odense, dels som ejendomshandler og dels som traktorforhandler på Fyn. I den forbindelse kom han også i gang med at handle med dæk og bælter til traktorer, li-

gesom han i 1956 overtog en mindre dæk- og vulkaniseringsforretning i Odense," fortsætter han.

Ove Sørensens leddegigt betød, at han måtte ansætte en medarbejder, men tingene forløb ikke helt som planlagt og i 1959 blev han erklæret insolvent. "På det tidspunkt var jeg 15 år gammel og havde en re-aleksamen liggende lige foran mig. Men til trods for skolens og mine forældres protester, valgte jeg at stoppe uddannelsen for at træde hjælpende til i familiefirmaet. Til at begynde med havde jeg min mor bag rattet når jeg var ude at besøge de fynske landmænd – ja, min mor var 46 år dengang og var nødt til at erhverve sig et kørekort for at bringe mig rundt," tilføjer han med et varmt smil på læben.

"Her fik jeg både lært hvordan man skifter dæk på stedet og nok så vigtigt, hvordan dyder som flid og ihærdighed, tillid, ærlighed, viden og service er vigtige faktorer når man driver forretning. Ja,

og disse værdier er hele

grundlaget for vores forretning, også med min søn ved roret," forsikrer Preben Thinggaard.

### Ovethi i dag og fremover...

Frem til i dag har A/S Ovethi udviklet sig til landets tredjestørste leverandør af dæk, næsteften NDI og Euromaster. Man har 12 dækcentre rundt i

Flere af de tidligere fyrretræer ved parken på Ovethi-grunden er blevet til flotte træskulpturer – ja, og inspirationen kommer af Preben Thinggaards samlever Krystyna Starup.



Ved receptionen den 21. juni var der lidt hæsblæsende "overraskelser" til den bil- og fartglade Preben Thinggaard.

Danmark og beskæftiger i alt ca. 75 medarbejdere.

Virksomheden forhandler og servicerer dæk og fælge til stort set ethvert køretøj og salget fordeler sig nogenlunde ligeligt på de tre områder: landbrugs-, entreprenør- og industridæk, lastbilsdæk samt dæk til segmentet personbiler, varebiler og firehjulstrækkere.

Firmaet er i dag ejet af Preben Thinggaard og børnene Thomas og Marlene med en tredjedel hver.

Preben og Thomas Thinggaard fortæller, at Ovethi gennem årene alene har koncentreret sig om at udvikle sine kompetencer indenfor specialet dæk, fælge og afbalancering. "Vi har ikke som en del af vores kollegaer i branchen haft ambitioner om at udvikle os til autoværksteder m.v., men har i stedet dyrket det vi i forvejen er rigtig gode, nemlig dæk, fælge og afbalancering, hvilket mange af vores kunder heldigvis også sætter pris på," nævner de to og tilføjer, at denne linje også vil fastholdes fremover.

Hos Ovethi fortæller man, at der ikke på noget tidspunkt har været deciderede ambitioner om at vokse sig store, men har tilstræbt en kontrolleret vækst. "Vi har løbende haft rige muligheder, men har lidt dårlige erfaringer med at købe eksisterende virksomheder, da de sjældent passer sammen med vores kultur," understreger Preben Thinggaard.

### Vil fortsætte – også som livsnnyder

Selv om jeg nu overlader roret til Thomas har jeg ingen planer om at stoppe helt i firmaet. Jeg har været med helt fra starten, bygget firmaet op helt fra grunden og jeg lever og ånder kort og godt for Ovethi, så jeg har slet ikke lyst til at slippe tøjlerne helt endnu. Thomas, vores dygtige med-



Her får Thomas Thinggaard overdraget posten som adm. direktør for A/S Ovethi og "Det gyldne rat" af faren Preben Thinggaard, firmaets ny senior advisor...

arbejdere og kunderne må således regne med at se mig i firmaet i årene fremover," fortæller Preben med et glimt i øjet.

Det er ellers ikke fritidssysler som den afgående direktør i Ovethi står af og mangler. Han holder meget af at spille tennis og kort, bare nyde livet med sin samlever Krystyna på rejser rundt i verden eller hjemme ved storvillan og det fantastiske have-/parkanlæg ved domicilet i Gelsted. Også meget hurtige biler og motorsport hører til Preben Thinggaards store passioner. ■

Søm.

## FÅ HØSTEN I HUS

– med en sikker radiokommunikation ...

|                                                                                                                    |                                                                                                                               |                                                                                                                                      |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p><b>Hytera</b><br/>Professional og robust radio<br/>TC-610* VHF/UHF IP68 vandtæt<br/>Pr. stk. <b>1.495,-</b></p> | <p><b>KENWOOD</b><br/>v5 stk. <b>11.995,-</b><br/>VHF TK-7302* radioer inkl. antenne og kabel<br/>Pr. stk. <b>2.595,-</b></p> | <p><b>KENWOOD</b><br/>Digital / Analog radio i rigtig god kvalitet<br/>TK-D240E* VHF DMR inkl. lader<br/>Pr. stk. <b>1.795,-</b></p> |
| <p><b>MOTOROLA</b><br/>DM-1400* radioer inkl. antenne og kabel<br/>Pr. stk. <b>2.795,-</b></p>                     | <p><b>danita</b><br/>CB840 Multi channel AM/FM radioer inkl. antenne og kabel<br/>Pr. stk. <b>1.195,-</b></p>                 | <p><b>Hytera</b><br/>v5 stk. <b>15.995,-</b><br/>Digital VHF MD655* radioer inkl. antenne og kabel<br/>Pr. stk. <b>3.395,-</b></p>   |

1 stk. demo på lager  
**9.995,-**  
**SPAR 6000 kr.**

Har du brug for mere rækkevidde?  
TKR-751\* Repeater inkl. filter og strømforsyning. ekskl. antenne og kabel

**Pr. stk. 15.995,-**

\*Radioerne skal programmeres med frekvens. Vi udfører programmering på timebasis og hjælper med frekvensansøgning. Alle priser er ekskl. moms. Tilbuddene gælder til og med den 10. august 2019. Vores serviceværksted er altid klar til at yde hurtig service – også på ældre radioudstyr. Kontakt Jens Buus på tlf. 9846 1333 / jens@dmtonline.dk for yderligere info.

DMTOnline ApS • Kjeldgaardsvej 1 • DK-9300 Sæby  
Tlf. +45 9846 1333 • Fax: +45 9846 7877 • info@dmtonline.dk

**DMT**  
ONLINE  
www.dmtonline.dk